

Italian Strategy Private Equity acquisisce il 75% de “Il Fornaio del Casale”

Milano, 01.06.2023 - **Riello Investimenti Partners SGR** ha perfezionato il signing propedeutico all’acquisizione del 75% de **Il Fornaio del Casale**, azienda specializzata nella produzione e commercializzazione di prodotti di pasticceria industriale e sostitutivi del pane. Il closing è previsto entro il mese di luglio 2023.

L’operazione rappresenta la **settima acquisizione** del fondo **Italian Strategy Private Equity**, il terzo fondo di private equity gestito dalla Sgr, che ha chiuso il periodo di raccolta lo scorso anno con una dotazione di 117 milioni e che annovera tra i propri sottoscrittori primari investitori istituzionali, family office e gruppi industriali.

Il Fornaio del Casale, con un fatturato di circa 50 milioni di euro, presenta un’ampia offerta di prodotti dolciari ed è protagonista nei segmenti delle torte pronte e nella ricorrenza del Carnevale. I suoi prodotti vengono commercializzati nel mercato italiano ed estero attraverso il proprio marchio “Gecchele” per l’85% del fatturato totale ed il restante in Private Label. Drivers di sviluppo dell’azienda sono la continua innovazione dell’assortimento e una produzione altamente automatizzata.

Nicola Riello, Presidente di Riello Investimenti Partners SGR, ha così commentato: “Con l’acquisizione del Fornaio del Casale continua il nostro posizionamento sull’agroalimentare, settore che rappresenta oggi più del 20% del PIL italiano e che privilegiamo per le sue grandi potenzialità di sviluppo. Della società Il Fornaio del Casale abbiamo apprezzato un preciso posizionamento di mercato che consentirà, anche grazie alla ampia gamma di prodotti offerti, una rilevante crescita nel medio periodo. I piani disegnati con l’azienda prevedono un allargamento della distribuzione in Italia e una forte spinta verso l’export. L’internazionalizzazione è infatti alla base del nostro modello di business.”

Darix Gecchele, attuale Presidente de Il Fornaio del Casale, dichiara “Le Famiglie che oggi rappresento hanno scelto di affrontare con Riello Sgr le sfide del futuro e di continuare il percorso di crescita confidando nelle sinergie che un partner finanziario di altrettanta lunga tradizione sistematicamente ha apportato alle aziende in cui è intervenuto”.

Riello Investimenti Partners SGR è stata assistita dal team di Adacta guidato da Francis De Zanche per la due diligence finanziaria, da Pedersoli studio legale per la parte legale con il partner Andrea Faoro e l’associate Alessandro Passanisi, da GEA per l’analisi di Business tramite il team guidato da Stefano Pellandini, da Paolo De Mitri e Giovanni Saccenti di CDS Associati per la parte fiscale e dalla società ERM per quella Ambientale.

Fornaio del Casale è stato assistito dall’Avv. Francesco Diroma dello Studio Diroma e Tesser di Venezia per la parte legale, dal Dott. Leonardo Bodini di Treviso per la parte finanziaria e da Eos & Partners Srl come advisor.

Per ulteriori informazioni: **Ufficio Stampa Riello Investimenti Partners SGR Spa**

Mymediarelation S.r.l.

Via Monferrato, 13
20144 Milano

Marco Messori

Mobile +39.335.5985809
messori@mymediarelation.it

Elena Soffientini

Mobile: +39 339.6564859
soffientini@mymediarelation.it



Member of

FINCOM
FINANCIAL COMMUNICATION ALLIANCE

Riello Investimenti Partners SGR è una società di gestione del risparmio indipendente, attiva da 25 anni nel settore degli Investimenti Alternativi nella gestione di fondi di private equity, private debt e venture capital. Ha oggi in raccolta il secondo fondo di private debt, Impresa Italia II, è in promozione del primo fondo di venture capital, Linfa Ventures, e sta progettando il quarto fondo di private equity. Dalla nascita conta più di 45 operazioni, per un patrimonio gestito totale di più di 350 milioni di euro. Il suo background industriale costituisce un importante vantaggio competitivo, perché consente alla Sgr di far leva su un consolidato network di relazioni con imprenditori, managers ed advisors specializzati. Sin dalle origini la Sgr opera nel segmento delle PMI italiane, combinando le competenze industriali e finanziarie dei partners e dei team di gestione, con l'obiettivo di creare valore sostenibile e di lungo periodo nelle aziende oggetto di investimento, eccellenze del "made in Italy", con un fatturato medio tra 20 e 100 milioni di euro. I fondi di private equity, gestiti a partire dalla fine degli anni Novanta, operano principalmente in operazioni di maggioranza o di minoranza qualificata. I fondi di private debt, sviluppati e gestiti a partire dal 2016, investono in strumenti di debito strutturati, sottoscritti e detenuti fino al termine, con l'obiettivo di supportare la crescita dell'azienda e la diversificazione delle sue fonti di finanziamento, condividendo con l'impresa i suoi fabbisogni e i suoi risultati. Infine, la gestione di venture capital prende in considerazione aziende in fase "Late Stage" e "Growth Capital" del settore AgriFoodTech, prevalentemente in Italia, ma anche in modo opportunistico in altri paesi europei, in Israele e negli USA. Alle più tradizionali analisi economico-finanziarie, la Sgr affianca in tutti i fondi una rigorosa analisi di natura ESG, volta ad identificare i potenziali rischi di sostenibilità e le opportunità di sviluppo e miglioramento, seguendo un modello proprietario che viene applicato in tutte le fasi del processo di investimento in una logica di totale *ESG Integration*.
www.rielloinvestimenti.it